**Năm**

**Năm**

**HỌC VẤN**

**KINH NGHIỆM LÀM VIỆC**

**Năm**

|  |  |
| --- | --- |
| Hưởng ứng hoạt động tình nguyện CPS vào mùa hè | 2022 |
| Quyên góp và vận động quyên góp quần áo cũ, sách cũ cho trẻ em nghèo vùng cao |  |

**HOẠT ĐỘNG**

|  |  |
| --- | --- |
| Nhân viên kinh doanh | 2014 - Nay |
| - Giới thiệu, tư vấn và thuyết phục các đối tượng khách hàng sử dụng sản phẩm/dịch vụ của doanh nghiệp  - Tìm kiếm, duy trì và phát triển mạng lưới khách hàng và đối tác tiềm năng thuộc nhiều lĩnh vực (trực tiếp hoặc gián tiếp)  - Chăm sóc, duy trì mạng lưới khách hàng hiện tại của doanh nghiệp  - Giải quyết các vấn đề và phàn nàn của khách hàng để đảm bảo độ hài lòng, tin cậy của khách  - Báo cáo lên các cấp quản lý về nhu cầu, vấn đề, mối quan tâm của khách hàng; hoạt động của đối thủ cạnh tranh và tiềm năng trong việc phát triển kinh doanh sản phẩm/dịch vụ |  |

**CÔNG TY CỔ PHẦN CPS RETAILPLUS**

|  |  |
| --- | --- |
| Quản Trị Kinh Doanh | 2009 - 2013 |
| Tốt nghiệp loại Giỏi, điểm trung bình 8 |  |

**ĐẠI HỌC VIECLAMSALES**

2021

Nhân viên xuất sắc năm công ty CPS Retailplus

**GIẢI THƯỞNG**

Tiếng Anh Giao Tiếp

Microsoft Word

Microsoft Excel

**KỸ NĂNG**

|  |  |
| --- | --- |
| Daily calendar outline | **24/12/1991** |
| Envelope outline | **hotro@vieclamsales.com** |
| Smart Phone outline | **0358 567 867** |
| Earth globe: Americas with solid fill | **vieclamsales.com** |
| House outline | **27B Nguyễn Đình Chiểu, Đa Kao, Quận 1** |

**LIÊN HỆ**

**TRẦN MINH TÚ**

Nhân viên kinh doanh



**MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP**

***Với niềm đam mê trong lĩnh vực Sales, tôi mong muốn được làm việc hết mình và cố gắng không ngừng để đóng góp cho sự phát triển của công ty và mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó giúp Công ty tăng số lượng khách hàng và mở rộng thị trường***